

PIONIERAUFGABE: Aus-/Aufbau einer eigenen Vertriebseinheit. Perspektive Geschäftsführer

Wir sind ein metallverarbeitendes Produktionsunternehmen für Fahrzeug- und Werkstatteinrichtungen mit ca. 250 Mitarbeitern und gehören seit vielen Jahren zur Würth-Gruppe. Unsere Produkte stehen für kompromisslose Qualität und Funktionalität, gepaart mit hoher Gestaltungsflexibilität. Der Firmensitz befindet sich in unmittelbarer Nähe vom Weinsberger Kreuz. Unsere strategische Zielsetzung ist, gemeinsam mit dem künftigen Stelleninhaber der neu geschaffenen Position unseren eigenen Vertrieb auszubauen sowie unsere eigene Marke im Markt (zunächst in D/A/CH) zu etablieren.

Vertriebsleiter/in für Betriebseinrichtungen

Sie sind bereits heute erfolgreich im technischen Vertrieb tätig, streben nun eine Führungsaufgabe an und suchen die Möglichkeit, Ihr Potential sowie Ihre Marketingkenntnisse gestaltend einzubringen. Idealerweise kommen Sie aus einem vglb. Vertriebsumfeld (bspw. Einrichtungen für Industriebetriebe, Labore, technische Einrichtungen, Großküchen etc.). Ihr Aufgaben-/Verantwortungsbereich umfasst die Erreichung der Absatz-, Umsatz- und Ergebnisziele über die verschiedenen Vertriebskanäle. Hierbei werden Sie von Ihren derzeit 4 Mitarbeitern unterstützt.

Auf der Basis einer technischen Ausbildung haben Sie sich zielgerichtet weiterqualifiziert. Sie besitzen sehr gute Kenntnisse der Märkte und der Vertriebsmöglichkeiten auch im www. Sie sind eine aktive und kommunikativ starke Person mit Überzeugungsvermögen. Eine vertriebs- sowie erfolgsorientierte Vorgehensweise ist Ihnen zu eigen. Den routinierten Umgang mit den gängigen Software- und Kommunikations-Tools betrachten wir als eine Selbstverständlichkeit. Bedingt durch unsere internationale Ausrichtung sind gute Englischkenntnisse ebenso unabdingbar wie die Bereitschaft zu reisen.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen und bieten eine auf ein langfristiges Miteinander angelegte Führungsposition sowie eine dem Verantwortungsbereich entsprechend attraktive Dotierung und PKW. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie unter Angabe der **Projektnummer 8540212** an die von uns beauftragte Beratungsgesellschaft. Gerne auch vorab per Mail (bitte senden Sie uns max. 4 Anhänge über personal@kohlerundkollegen.com zu). Unser Berater, **Herr Karl F. Kohler**, wirkt im Rahmen seines Mandats bei der Besetzung dieser Position mit und wahrt jede von Ihnen gewünschte Diskretion. Unter 0171 / 1 42 62 25 erreichen Sie ihn außerhalb der klassischen Bürozeiten. Die Berücksichtigung evtl. Sperrvermerke ist dabei selbstverständlich. www.kohlerundkollegen.com

Kohler&Kollegen
Hessenlauweg 14, 70569 Stuttgart
Telefon +49 (0) 7 11-73 73 37-0

Kohler & Kollegen 
Management- und Personalberatung